

## 特定商取引法に基づく表記

(カスタマー会員としてウェルネスショップ(WEBショップ)よりご注文の一般のお客様)

販売業者	株式会社 PM-Japan 代表者：加藤 聖治
所在地	〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 3-1-11 日本橋ピアザビル 2F
連絡先	ナビダイヤル：0570-003-023 (平日 11:00~17:00) 消費者相談窓口：0120-007-050 (平日 11:00~17:00)
商品等の販売価格	商品ごとに表示
送料等の付帯費用	お届け先 1 件につき、送料一律 910 円ご負担願います。
代金等の支払時期支払 時期及び方法	・代引手数料 (商品お届け時のお支払い) 手数料 640 円が別途 かかります。 ・クレジットカード (商品代金の引落日は各カード会社に準ず る)
商品等の引渡し時期	ご注文後、通常 4 営業日 (夏季・年末年始・月末月初は多少日 数がかかります)
返品特約制度有無	・商品に不都合がある場合は、当社で返品・交換時の送料を負 担させていただきます。 ・商品の返品、交換は商品到着後 8 日以内をお願いいたします。 ・商品の性格上、開封又は一部ご使用になったものの返品・交 換はご容赦下さい。 ・商品の破損及び誤った商品のお届け以外で、お客様のご都合 による返品の場合は、返送料はお客様負担とさせていただきます。

返品についてお客様のご都合による商品の返品は未開封に限り商品到着後 8 日以内。(返送料はお客様負担)

## 特定商取引に関する法律(特商法)に基づく表記事項

販売事業者名	PM-International Japan (株式会社 PM-Japan)	
事業所所在地	〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 3-1-11 日本橋ピアザビル2F	
事業所営業時間	祝日を除く月～金 10:00～17:00 ※イベント開催日など、土日祝日でも営業している場合があります。詳細はお問い合わせください。	
代表者氏名	代表取締役 加藤 聖治	
連絡先	TEL	0570-003-023 ※月～金(祝日除く) 11:00～17:00
	公式 Web チャット	
製品の種類	健康食品および化粧品・茶	
特定負担 (会員登録時に 必要な金額)	<p>製品購入について(以下はオンライン登録の場合です。申請書提出での登録の場合は、概要書面内の「取り扱い製品一覧」初回購入の中からお選びいただけます。)</p> <p>スターキット(デモバック、登録手数料、各種書類、初回送料を含む):3,150 円</p> <p>プールセットスタート(PS オプティマル A セット、PS オプティマル P セット):109,200 円</p> <p>チームパートナースタート(オプティマル A セット、オプティマル P セット):17,104 円</p> <p>追加できる製品:FitLine skin アクティヴァイズセラム 4,200 円(以上内税表示)</p> <p>代引き手数料:640 円(代引き発送希望者。なお口座振替およびクレジットカードによる支払いができない場合は配送方法が代引きに変更となりますため頂戴します。)</p>	
特定利益(ボナ ス)の計算方法	ボーナス取得の条件	毎月 100P 以上の製品を定期購入していること。 マネージャーになること。
	マネージャーになるには	PS(プールクオリフィケーション)を一度達成すること。 PS 達成翌月以降にマネージャーを得ること。
	マネージャー資格とは	<p>下図の青い表のいずれかを達成すること。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>自分を含めたグループポイントが 1,000P 以上。</li> </ul> <p>※ただしこの場合は、グループにマネージャー以上のタイトル保持者がいた場合は、その人のグループポイントは除外されます。</p> <p>以上、いずれかの達成で獲得できます。</p>
	PS 達成の方法	<p>プールセットを購入しない場合:自分を含めたグループポイントが、1,000P 以上あること。</p> <p>プールセットを購入した場合:自分から数えて直上直近のマネージャーからはじまる組織のグループセールスが自分の購入した PS を含めて 1,000P 以上あること。</p> <p>※ただしどちらの場合も、グループにマネージャー以上のタイトル保持者がいた場合は、その人のグループポイントは除外されます。(これらを総称して「グループセールス」といいます。)</p>

各種ボーナスの計算方法は以下の通りです。

※ロイヤリティーの%は青色で表記しています。  
 ※マネージメントボーナス/トップマネージメントボーナスの%は赤色で表記しています。

直紹介 (新規入会またはAS購入人数)	自己購入 (追加注文+AS)	マネージメントボーナス 当月昇格										トップマネージメントボーナス 翌月以降の昇格									
5人以上	OP + 自己AS (100P)	800€										4000€									
4人	100P + 自己AS (100P)	500€										2000€									
3人	200P + 自己AS (100P)	300€										1000€									
2人	300P + 自己AS (100P)	150€										500€									
1人	400P + 自己AS (100P)	100€										200€									
0人	500P + 自己AS (100P)	50€										100€									
		チーム パートナー 小売収入20%										チーム プレジデント 小売収入30% ※図1参照									
		マネージャー (M) 2,500P (M) 1系以上 2%										マネージャー (M) 5,000P (M) 2系以上 5%									
		セールスマネージャー (SM) 2,500P (SM) 1系以上 2%										マーケティング マネージャー (MM) 5,000P (M) 2系以上 5%									
		国際マーケティング マネージャー (IMM) 10,000P (M) 3系以上 9%										ヴァイスプレジデント (VP) 25,000P (SM) 3系以上 12.0%									
		エグゼクティブ ヴァイスプレジデント (EVP) 50,000P (MM) 3系以上 15.0%										プレジデントチーム (P) 100,000P (IMM) 3系以上 18.0%									
		シルバーク プレジデントチーム (SP) 200,000P (VP) 3系以上 19.0%										ゴールド プレジデントチーム (GP) 400,000P (EVP) 3系以上 20.0%									
		プラチナ プレジデントチーム (PP) 600,000P (EVP) 4系以上 20.5%										チャンピオン リーグ (CL) 1,000,000P (P) 5系以上 21.0%									
1段目	-	5%	5%+2%=7%	5%+5%=10%	5%+9%=14%	5%+12%=17%	5%+15%=20%	5%+18%=23%	5%+19%=24%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%									
2段目	-	3%	3%+2%=5%	3%+5%=8%	3%+9%=12%	3%+12%=15%	3%+15%=18%	3%+18%=21%	3%+19%=22%	3%+20%=23%	3%+20.5%=23.5%	3%+21%=24%									
3段目	-	3%	3%+2%=5%	3%+5%=8%	3%+9%=12%	3%+12%=15%	3%+15%=18%	3%+18%=21%	3%+19%=22%	3%+20%=23%	3%+20.5%=23.5%	3%+21%=24%									
4段目	-	3%	3%+2%=5%	3%+5%=8%	3%+9%=12%	3%+12%=15%	3%+15%=18%	3%+18%=21%	3%+19%=22%	3%+20%=23%	3%+20.5%=23.5%	3%+21%=24%									
5段目	-	2%	2%	5%	5%+9%=14%	5%+12%=17%	5%+15%=20%	5%+18%=23%	5%+19%=24%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%									
6段目	-	2%	2%	5%	5%+9%=14%	5%+12%=17%	5%+15%=20%	5%+18%=23%	5%+19%=24%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%									
6段目以降	-	2%	2%	5%	5%+9%=14%	5%+12%=17%	5%+15%=20%	5%+18%=23%	5%+19%=24%	5%+20%=25%	5%+20.5%=25.5%	5%+21%=26%									
カーボーナス	IMM 130ユーロ										VP 222ユーロ										
詳細は本社までお問合せ下さい。	EVP 400ユーロ										P 500ユーロ										
	SP 1,000ユーロ										GP 1,000ユーロ										
	PP 2,000ユーロ										CL 2,000ユーロ										

<b>ロイヤリティー</b> 1段目: 5% 2~4段目: 3% 5~6段目: 5%	<b>トップリタイラーボーナス</b> 2,500P以上: 3% 5,000P以上: 5%	<b>ファーストラインボーナス</b> GVの10% ただしファーストラインの方が利になった場合は、その方に支給されます。	<b>マネージメントボーナス/トップマネージメントボーナス</b> 2%~21% ※ただし、グループのタイトルホルダーが受け取るべきマネージメントボーナス(トップマネージメントボーナス)との差額になります。
---	---	---	---

1998年にドイツ・マルク (DM) はユーロに組み込まれ、1999年にドイツ・マルク (DM) はユーロへの交換が始まりました。しかし、完全に交換が終了する2002年までドイツマルク紙幣は流通しているままでした。ドイツマルクからユーロにドイツの公式通貨が変更されたために、正式交換レートを使って今でもTPがボーナスとして獲得したポイントをユーロへ変換しているのです。  
 1 P (ポイント) = 1 DEM (ドイツマルク) = 0.51129 € (ユーロ)  
 1 € (ユーロ) = 1.95583 DEM (ドイツマルク)  
 ※各%はポイントに対して計算されます。※本表は目安です。詳細は概要書面でご確認ください。

枠内はドイツにおける平均的な収入を表しており、必ずしもこの金額をお約束するものではありません。

## クーリング・オフについて

(初回製品と同梱しているクーリング・オフはがきの書き方及び手続きのご案内)

1. 初回製品及び同梱資料、または会員登録通知書(会員番号が記載された書面)を受領した日のいずれか遅い方より起算して20日間は、書面またはメール等により契約を解除(クーリング・オフ)することができます。また、その効力は書面を発信した日(郵便消印日付)またはメール等の送信日から発生します。(送信先メールアドレス: support@pm-international.jp) クーリング・オフを行った場合、製品の引取費用は弊社が負担し、お客様は損害賠償、違約金等を請求される事はありません。また、既に製品代金が支払われている場合は、製品が弊社に到着し確認後、速やかに返金します。書面又はメール本文に「会員番号」「氏名」「住所」「電話番号」「初回製品及び同梱資料、または会員登録通知書(会員番号が記載された書面)を受領した日のいずれか遅い日」「会員登録を解除の旨」を記入の上、弊社宛にご郵送またはご送信ください。尚、書面を郵送される際は簡易書留のご利用をお勧めします。

2. 上記クーリング・オフの行使を妨げるために事業者が不実の事を告げた事によりお客様が誤認し、または威迫され困惑した事によりクーリング・オフができなかった場合は、弊社からクーリング・オフできる旨の書面を受領し、その内容について口頭で説明を受けた日から起算して20日間はクーリング・オフができます。

1 0 3 0 0 2 5

東京都中央区日本橋茅場町  
 3-1-11 日本橋ピアザビル 2F  
 株式会社 PM-Japan  
 カスタマーサービス 行

表

契約解除通知書  
 (クーリング・オフ通知書)

会員番号  
 氏名/住所/電話番号  
 ○年○月○日  
 初回製品及び同梱資料、または会員登録通知書(会員番号が記載された書面)を受領した日のいずれか遅い日

裏

申込を撤回し、(株)PM-Japanとの契約は解除します。

年 月 日